

Massgeschneiderte Lösungen für Ihren Erfolg!

CEO's, Unternehmer und Führungskräfte sind oft alleine mit ihren Entscheidungen, Veränderungsvorhaben, neuen Projekten und Herausforderungen. Die internen Personalressourcen sind meist voll ausgebucht und gerade neue und strategische Entscheide oder Vorhaben möchte man nicht unbedingt mit seinen Mitarbeitenden besprechen.

Die Aussensicht und persönliche Meinung eines professionellen Sparring Partners kann hilfreich sein. Schlüsselfragen sind:

- Wie generieren wir Mehrwerte für unser Unternehmen?
- Wie lässt sich unsere Organisation weiterentwickeln?
- Wie passe ich Strukturen, Konzepte und Strategien an?
- Wie schaffen wir einen Turnaround?
- Ist unsere Marktstrategie die Richtige?
- Wie motivieren wir unsere Mitarbeitenden?
- Wie generieren wir endlich mehr Neukunden?
- Wie entwickeln wir unsere bestehenden Kunden?
- Wie könnte unsere Nachfolgeregelung aussehen und wie setzen wir sie um?

Gerade weil man nicht in allen Bereichen ein Profi sein kann, habe ich mich für drei Kernkompetenzen in der CEO Begleitung entschieden.

UNTERNEHMER-
SUPPORT

NEUKUNDEN-
AKQUISITION

MARKETING /
VERKAUF

In den Bereichen Werbung/Kommunikation, Credit Management (Inkasso), IT Services und weiteren Kompetenzen verfüge ich über ein Netzwerk von erfahrenen Profis, für welche ich mit meinem Namen bürgere.

Für solche oder ähnliche Fragestellungen ist BOSS Support Ihr Ansprechpartner. Holen Sie uns mit ins Boot, egal ob für einen Kurzeinsatz oder für die sporadische Begleitung spezieller Projekte.

« Nach über 25-jähriger erfolgreicher Tätigkeit als Gründer, VR und Geschäftsleiter einer Telemarketingagentur im Business-to-Business Bereich mit bis zu 20 Mitarbeitenden, habe ich meine Firma per Ende 2017 verkauft. Die Firma ist mit neuen Eigentümern weiterhin mit den gleichen Dienstleistungen erfolgreich unterwegs. Gerade in der Neukundenakquisition habe ich über 1000 Direktmarketing-Kampagnen durchgeführt. Diese wertvollen Erfahrungen möchte ich Ihnen weitergeben. Mit meiner umsetzungsorientierten Arbeitsweise kommen Sie schneller und effizienter zum Ziel.

Suchen Sie einen pragmatischen, engagierten und zuverlässigen Partner?
Ich freue mich auf spannende Projekte.»

Hansruedi Schmidiger

Mein Portfolio

UNTERNEHMER-SUPPORT

Unternehmer bei Entscheidungen begleiten

Firmenrestrukturierung

Business-Pläne, Strategien, Konzepte

Strategie-Review

Temporäre Führungsaufgaben übernehmen

Verkauf von Anlagen und Investitionsgütern

Firmenverkauf, Nachfolgeregelungen

NEUKUNDEN-AKQUISITION

Markteinführungen

Telefonmarketing

E-Mail Marketing

Direct Marketing

MARKETING / VERKAUF

Marketing-Strategien, Massnahmen, Pläne

Zielgruppen-Segmentierungen

CRM, Datenbank-Management

Adressbeschaffung

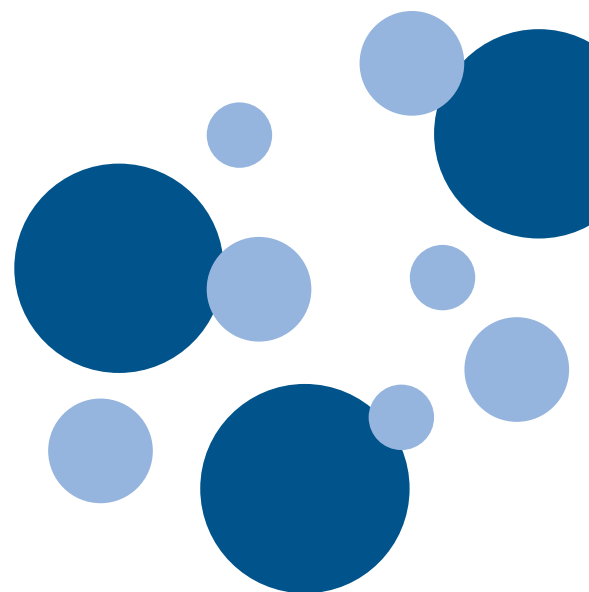
Adressqualifizierung

Besuchstermine wahrnehmen

AD Berater Begleitung, Coaching

Events organisieren

Bestandskunden betreuen, Kundenbindungsprogramme



Partner-Kompetenzen

In den Bereichen Werbung/Kommunikation, Credit Management (Inkasso), IT Services und weiteren Kompetenzen verfüge ich über ein Netzwerk von erfahrenen Profis, für welche ich mit meinem Namen bürgere.

WERBUNG, KOMMUNIKATION

Kommunikationskonzepte

Firmenbroschüren

Flyer

Fotografie

Webseiten

Online Marketing

Messen

KREDIT-MANAGEMENT (INKASSO)

Gütliches Inkasso

Rechtliches Inkasso

Verlustschein-Inkasso

Ausland-Inkasso

IT SERVICES

IT Abbildungen / Dokumentation

IT Beratung (Konzept / Strategie)

IT Outsourcing (Cloud)

